

EIER- EN VOERPRIJS VASTGELEGD

Hij is een van de weinige leghennenhouders in Noord-Holland, maar was wel een van de eersten met een 2-etagestal. De eieren worden als streekproduct verkocht in de plaatselijke supermarkten.

De 2-etagestal van de Firma Dekker, zoals het leghennenbedrijf officieel heet, valt niet echt op in het landschap. Zowel door de kleuren die gebruikt zijn als door de dakconstructie. „Wij hebben gekozen voor een dak dat wat verder doorloopt dan gangbaar”, legt Bert Dekker (66) uit. „Daardoor lijkt de stal meteen minder hoog.” Bert nam het bedrijf in 1980 over van zijn vader die tuinder was, maar die vanwege de vijftien kinderen die hij had er wel een neventak naast moest nemen. Omdat meerdere tuinders in de omgeving met vleeskuikens begonnen, startte de vader van de leghennenhouder ook maar met vleeskuikens. „Op het moment dat Iets (58) en ik het bedrijf overnamen hadden we dus nog 16.000 vleeskuikens.”

Rond 2000 stegen de gasprijzen echter fors, wat niet echt voordelig was aangezien de oude vleeskuikenstal slecht geïsoleerd was. Omdat rond 2000 oudste zoon Christiaan (35) er in de firma bij kwam, werd gekeken naar nieuwe mogelijkheden, ook omdat de oude vleeskuikenstallen afgeschreven waren.

Meteen goede start

De familie koos voor twee ontwikkelingen. In de eerste plaats de keuze om een 2-etagestal te bouwen voor 30.000 leghennen. Daarnaast ging Christiaan in de twee oude vleeskuikenstallen een tulpenbroeierij opzetten. „Twee kapiteins op één schip gaat niet, vandaar dat we het zo aangepakt hebben”, zegt Bert. In 2003 was de splinternieuwe 2-etagestal klaar, een van de eerste stallen van dit type in Nederland. In eerste instantie begon de familie met Isa Brownhennen. Omdat het een scharrelstal betrof die volledig voldoet aan de KAT-eisen konden ze makkelijk aan Duitsland leveren. „Het opstarten ging eigenlijk als vanzelf. De resultaten waren meteen goed, mede dankzij de goede begeleiding van Wim van het Hoofd van Agrifirm en Henk van der Kruijs van Verbeek Broederij en Opfok. Exacte technische resultaten uit die tijd heb ik helaas niet meer.” Momenteel zit bij de familie de NOVOgen brown light-hen. De vorige ronde zaten de hennen 78 weken. Bert: „Helaas deed de vorige ronde het wat

slechter dan gemiddeld, zo'n 3% onder de norm. De huidige koppel die nu 49 weken zit presteert tot nog toe stukken beter.” De huidige koppel heeft tot nog toe 172 eieren p.o.h. geproduceerd en het legpercentage ligt momenteel op 92%. Het voerverbruik per hen per dag ligt gemiddeld op 123 g/hen. De afgelopen jaren was de uitval gemiddeld zo'n 5,5%.



PROFIEL

Bert (66), Iets (58) en Christiaan (35) Dekker Heerhugowaard (N.-H.)



Eén 2-etagestal voor 30.000 leg-hennen. De huidige koppel NOVOgen brown light zit nu 49 weken en produceert 172 eieren p.o.h. Het legpercentage ligt momenteel op 92%. Het voerverbruik per hen per dag ligt deze ronde gemiddeld op 123 g/hen.



Momenteel zit bij de familie de NOVOgen brown light-hen in een Farmer Automatic-systeem. Bert: „Verder kozen wij voor een speciaal huisvestingssysteem met vrijhangende voergoten en zitstokken om bloeduizen geen kans te geven”



foto's: Dick van Doorn

Eier- en voerprijs vastgelegd

Uiteraard heeft ook de familie Dekker last gehad van de periodes met lage eierprijzen. De tulpentak was echter dermate goed, dat ze hiermee de ergste klappen konden opvangen. De afgelopen twaalf jaar heeft de familie gemiddeld goed gedraaid. Om zo veel mogelijk risico te voorkomen heeft de familie echter, op advies van hun bank, aan

het begin van de ronde in mei 2015 zowel de eier- als voerprijs voor één ronde vastgelegd. Bert: „Wat de voerprijs betreft achteraf bezien nog iets te vroeg, daarna zakte de prijs nog iets. Wat de eierprijzen betreft ook nog iets te vroeg, daarna ging de prijs nog omhoog, maar we krijgen op dit moment gelukkig meer dan de NOP-richtprijs.” De eieren van de familie worden ver-



De eieren worden vermarkt via eierhandel Guliker & Roodbol. Die verkoopt hun eieren als streekproduct in de plaatselijke supermarkten als 'West-Friese scharreleieren uit Heerhugowaard'

De familie Dekker heeft een van de weinige legbedrijven in Noord-Holland, dat geeft hen een mooie positie om de eieren af te zetten als streekproduct

markt via eierhandel Guliker & Roodbol. Die verkoopt hun eieren als streekproduct in de plaatselijke supermarkten. Ze worden verkocht als 'West-Friese scharreleieren uit Heerhugowaard'.

17 euro per kuub

Naast de diverse soorten legmeel voert de familie ook koolzaadstro bij in de vorm van baaltjes. Bert: „Zodoende houden we de darmgezondheid van de hennen nóg beter.” De mest van de hennen wordt niet gedroogd, maar 2 x per week afgedraaid in een eigen container van ongeveer 20 ton. De mest gaat naar akkerbouwers in de Wieringermeer. Bert: „Ook hier zijn de prijzen gestegen, inmiddels betaal ik 17 euro per kuub.” De droge mest, die er na iedere ronde uitgehaald wordt, gaat naar Hubun Bodemvoeding in Bunschoten.

Ruim twaalf jaar geleden heeft de familie bewust voor het Farmer Automatic-systeem gekozen, omdat bij dit systeem de verdiepingsvloer al was opgenomen in het stalsysteem. De goothoogte van de stal is 5,80 meter. De stal werd zeer goed geïsoleerd door middel van geïsoleerde betonpanelen en damwandprofielen. Ook de deuren zijn goed geïsoleerd. Bert: „Verder kozen wij voor een speciaal huisvestingssysteem met vrijhangende voergoten en zitstokken om bloedluizen geen kans te geven. En dit werkt: wij hebben heel weinig last van bloedluizen. We hebben in die twaalf jaar eigenlijk niets aan de stalinrichting hoeven te vervangen.” Verder heeft de familie echter niets overdreven geautomatiseerd. Ze denken daar wel over na, ook omdat ze ouder worden. „We zitten te denken aan een eierlift en aan led-verlichting. We zijn echter heel terughoudend met investeringen omdat je nooit weet hoe lang de prijzen nog laag zullen blijven.” Ook houdt de familie nauwlettend in de gaten wat de politiek gaat besluiten wat betreft de pluimveerechten. Momenteel bedragen die nog zo'n 10 euro per hen. Bert: „We hopen natuurlijk dat de pluimveerechten blijven en we door kunnen boeren. Maar als ze toch verdwijnen, dan denk ik dat we stoppen met onze pluimveetak.”

Dick van Doorn